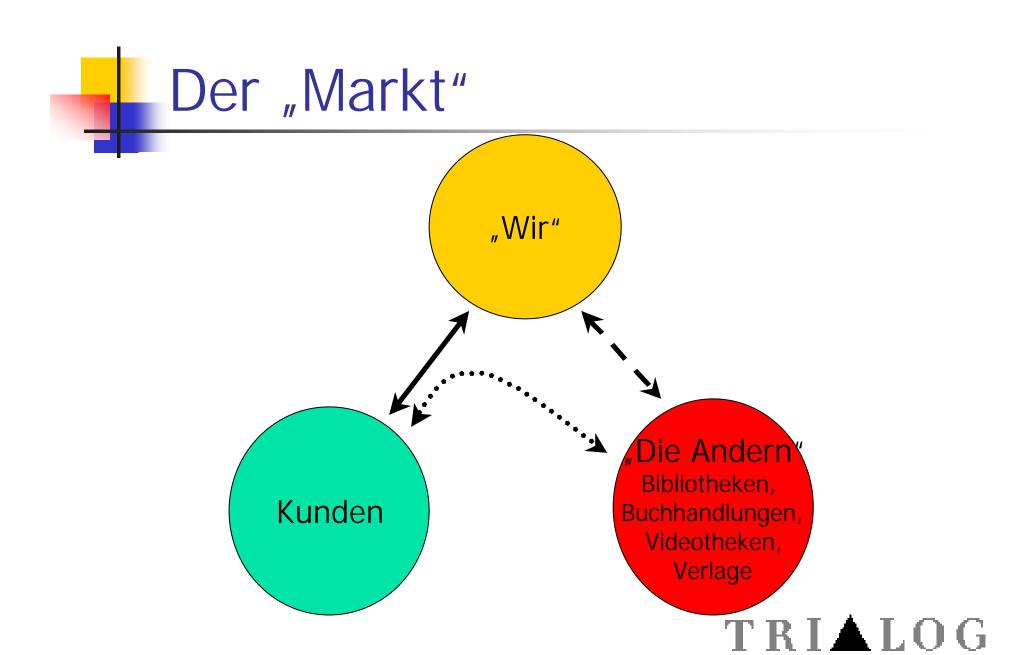


Strategische Planung

BBS-Kongress
Montreux
21.9.2000

TRIALOG





Die drei Ebenen

Mission

Trägerschaft definiert Auftrag und Aufgabe (Leitbild)

Strategie

Mittel- und langfristige Ziele, die den Erfolg sicherstellen.

- Gesamtunternehmensstrategie
- Geschäftsstrategien

Massnahmen

konkrete Veränderungen, deren Erfolg kontrollierbar ist.

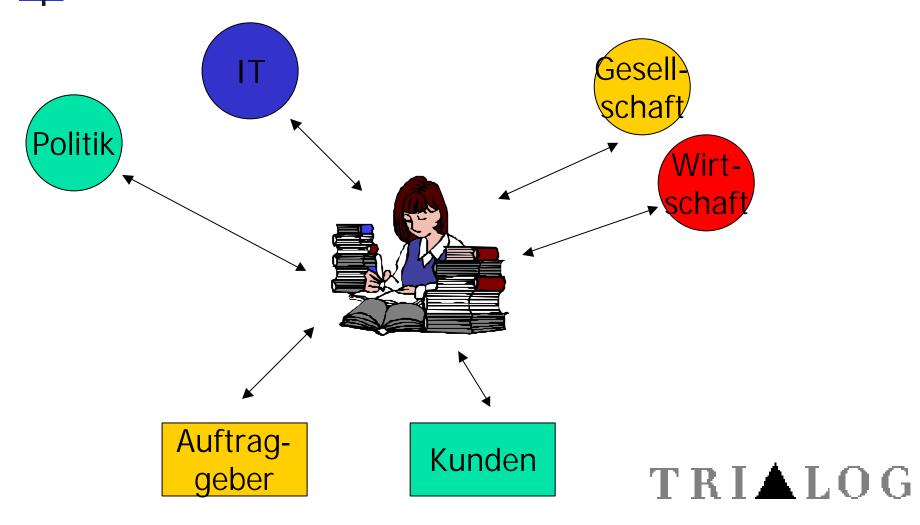


Was ist "unsere" Mission?

- Vielen Nonprofit-Organisationen fehlt ein klarer Auftrag der Trägerschaft.
- Es fehlt oft an "harten" Kriterien, an denen der Erfolg gemessen werden kann.
- Mission ist Ergebnis eines politischen Entscheides ("Bibliothekspolitik")
- → Zielvereinbarungsprozess in Gang setzen, Leitbild formulieren.



Wozu Strategien?





Charakterisierung

- Vorausschauen und zukunftsorientiert führen.
- Erfolge erzielen und die Existenz sichern.
- Ganzheitlich denken.
- Anpassung an Umweltveränderungen
- Konzentration der Kräfte
- Äussere Chancen und Risiken und innere Stärken und Schwächen erkennen.
- Klare langfristige Ziele formulieren.



Ziele der strategischen Planung

Aufbau neuen Erfolgspotentials

Massnahmen

Abnehmendes Erfolgspotential



Strategie: Ziele formulieren

- Auf welchen eigenen Stärken bauen wir auf?
- Auf welche Trends in der Umwelt reagieren wir?
- Was müssen wir tun, um langfristig Erfolg zu haben?



Gesamtunternehmensstrategie

- In welchen Marktbereichen bauen wir unsere Position auf?
 - Wo haben wir unsere Stärken, die wir ausbauen können? (Bestände, Know-how, Dienstleistungen)
 - Wo entwickeln sich neue Bereiche, in die wir einsteigen wollen? Wo ziehen wir uns zurück?
 - Wo investieren wir? (Strategische Budgetierung)



Geschäftsstrategien

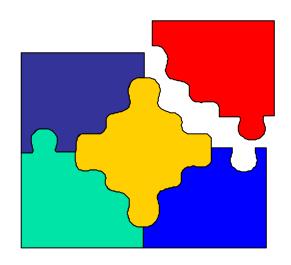
- Was müssen wir tun, um die angestrebte Position in einem Marktbereich zu erreichen und zu sichern?
 - Know-how aufbauen, aktualisieren
 - Neue Dienstleistungen anbieten
 - Kooperationen





Erarbeitung der Strategie

- Strategieprojekt planen
- Strategische Analyse
 - Ev. Mission überprüfen
- Strategien entwickeln
 - Gesamtorganisation
 - Aktivitätsbereiche
- Strategien bewerten
- Umsetzung sichern
 - Führung und Controlling







Massnahmen

- Was wird konkret getan, um verändert, um eine Geschäftstrategie umzusetzen?
 - Kurzfristige Ziele
 - Müssen kontrollierbar sein
 - laufende Evaluation des erzielten Erfolgs





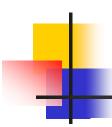


Strategisches Controlling

- Strategische Planung ist ein permanenter Prozess:
 - Die Umweltbedingungen verändern sich
 - Neue Märkte rechtzeitig erkennen
- Strategisches Controlling ist eine Stabsfunktion der Organisation ausserhalb des Tagesgeschäfts:
 - Stimmen die strategischen Ziele noch?
 - Muss die Mission neu definiert werden?



	"Traditionelle" Kontrolle	Strategische Kontrolle
Kontroll- inhalte	Soll/Ist-Vergleich: Zielerreichungskontrolle	Prämissen- und Plan- fortschrittskontrolle, Frühaufklärung
Kontroll- grössen	quantitativ	quantitativ und qualitativ
Kontroll- ausrichtung	organisationsintern ausgerichtet	auf interne und externe Erfolgs- faktoren ausgerichtet
Kontroll- zeitpunkt	einmalig nach Realisierung	permanent



Bewertung

- Gewährleisten Sie damit eine zukunftsorientierte Führung?
- Erzielen Sie damit Erfolge. Sichern Sie so die Existenz Ihrer Organisation?
- Wurde ganzheitlich gedacht?
- Sind Anpassungen an Umweltveränderungen damit möglich?
- Können die Kräfte konzentriert werden?
- Können die Chancen genutzt und Risiken bewältigt werden?
- Sind die langfristigen Ziele klar?